

Intitulé de la formation **Primo exportateur, vous vous lancez à l'export ?**

Domaine Commerce international

Version 01/2025

Éligible CPF Non ☒ Oui ☐



Objectifs

Objectif de la formation

Structurer sa démarche export

Objectifs pédagogiques (Être capable de...)

- Identifier les marchés export
- Connaître l'environnement opérationnel export
- Contacter les partenaires export



Durée : 1 j de formation
soit **7h par stagiaire**

Modalité : Présentiel

Effectif : De 3 à 10 personnes



Accessibilité Pour les personnes en situation de handicap, en amont de la formation, nous contacter afin de déterminer les aménagements à adapter.



Public concerné

- Chef d'entreprise, responsable ADV



Prérequis et niveau d'entrée

- Aucun



Moyens et méthodes pédagogiques

- En début de formation, le formateur validera les attentes de chaque bénéficiaire pour une adaptation éventuelle,
- Apports théoriques,
- Etudes de cas.



Évaluation

De la satisfaction du module par le stagiaire

- Questionnaire écrit

Des acquis du stagiaire

Type d'évaluation :

- Quiz

Barème d'évaluation :

- Acquis (plus de 80% de réponses exactes)
- En cours d'acquisition (de 50 à 79%)
- À consolider (moins de 50% de réponses exactes)



Qualité et profil de l'animateur

- Animateur spécialisé intervenant pour le compte de CAMPUS XII^e AVENUE



Sanction de la formation

- **Attestation individuelle d'assiduité et de fin de formation**



Contenu de formation

LES ENJEUX COMMERCIAUX

- Les marchés internationaux (accès, accords préférentiels)
- Le calcul du prix export
- Les circuits de distribution

Programme de formation

LES OPERATIONS EXPORT

- Les incoterms
- Les transports internationaux
- La douane
- La sécurisation des paiements

LES PARTENAIRES A L'EXPORT

- Team France Export
- BPI
- COFACE
- PAE douane

Contact formation

fpc@campus12avenue.fr

Site de Rodez : 05 65 77 77 00

Site de Millau : 05 65 59 59 03

Sur Internet :

